

学习拾零之百花齐放

5001、这家超市在全球有将近 600 个这样的卖场，总共有 6000 多万会员。这么大的一个会员基数，他是怎么赚钱的呢？

5002、亚洲销售女神徐鹤宁经典语录——太过精辟

- 1，人生最重要的不是努力，不是奋斗，而是抉择。
- 2，老板只能给一个位置，不能给一个未来。舞台再大，人走茶凉。
- 3，意外和明天不知道哪个先来。没有危机是最大的危机，满足现状是最大的陷阱。
- 4，所见所闻改变一生，不知不觉断送一生。
- 5，生意，可以掌控努力与投资，却无法掌控结果。人生得意时找出路，失意时才有退路，宝马都有备胎，您的人生呢？
- 6，世界上有多少有才华的失败者，世界上有很多高学历的无业游民——是因为选择错误。
- 7，下对注，赢一次；跟对人，赢一世。
- 8，学识不如知识，知识不如做事，做事不如做人。
- 9，不识货，半世苦；不识人，一世苦。
- 10，生命不在于活得长与短，而在于顿悟的早与晚。
- 11，做人处事，待人接物：重师者王，重友者霸，重己者亡。
- 12，没有目标的人永远为有目标的人去努力。
- 13 人生三阶段：比才华；比财力；比境界。
- 14，人若把自己框在一定的范围内，就容易限制了自己的思维和格局。
- 15，今天的优势会被明天的趋势代替，把握趋势，把握未来。
- 16，读万卷书不如行千里路，行千里路不如阅人无数，阅人无数不如名师指路。经师易得，人师难求。

17、学历代表过去，财力代表现在，学习力代表将来。

18、人生能走多远，看与谁同行；有多大成就，看有谁指点。

19、聪明的人看得懂，精明的人看得准，高明的人看得远。

20、做人不成功，成功是暂时的；做人成功，不成功也是暂时的

5003、笨人讲道理，聪明人讲故事。菲利普 ● 科特勒曾说：“故事营销是通过讲述一个与品牌理念相契合的故事来吸引目标消费者。在消费者感受故事情节的过程中，潜移默化地完成品牌信息在消费者心智中的植入。”

5004、态度比能力重要，选择同样也比能力重要！

5005、刘备这种白手起家创业者才明白，套路永远得不到人心，能够得到人心的方法只有将心比心。

5006、美国著名推销员乔 ● 吉拉德在商战中总结出了 250 定律。他认为，每一位顾客身后，大体有 250 名亲朋好友。如果你赢得了一位顾客的好感，就意味着赢得了 250 个人的好感；反之，如果你得罪了一名顾客，也就意味着得罪了 250 名顾客。

5007、对于一个现代化企业来说，管理的目标不再是为了管人，而是在于成事。

5008、亲而有间，密而有疏；和而不同，美美与共

5009、沃尔玛身为美国的零售巨头，其创始人山姆 ● 沃尔顿就曾经说过：“其实我做每一件事情的方法都是从别处学来的”。而潜能开发的权威安东 ● 罗宾也曾经说：“在我看来，模仿是通往卓越的捷径.....”。潮商陈焕强

5010、良好沟通的一块重要基石就是对他人表现出真正的兴趣

5011、能不咳的时候尽量不要咳，能不抱怨的时候尽量不要抱怨，能不发脾气尽量不要发脾气。

5012、所有的胸怀都是靠委屈撑大的，宰相肚里好撑船从来都不是天生的。恋人间经常信誓旦旦地承诺“从今往后，我绝不让你再受一点点的委屈”，这句话

的可信度与“你是世上最美的女人”一样低。

5013、先做应该做的，再做喜欢做的，争取把应该做的变成喜欢做的，我自己就是这么做的。

我：

5014、定位效应：社会心理学家曾作过一个试验：在召集会议时先让人们自由选择位子，之后到室外休息片刻再进室内入座，如此五至六次，发现大多数人都选择他们第一次坐过的位子。

【1】定位就是让员工明白自己的角色。引导员工建立先入为主的心理定位模式。给老员工定位：公司骨干力量，公司利益的坚定守护者，每一位老员工都是师傅。

5015、生意竞争由：金三角=货品+营销+管理，变为了：钻石三角=流量+模式+团队

5016、所谓学问，就是对问题说得出口，有自己的想法。人们总是善于提出问题，但在提出问题之后，如何一步步解决它，才是将想法转化为学问的关键。梁漱溟先生提出的“思考问题的八层境界”为此提供了思路。

5017、寻找痛点最好的方法就是提问，我们通过提问筛选出客户的痛点，因为需求和痛点是匹配的，再利用痛点反过来总结出需求。也就是说判别需求真伪的本质是明确客户的痛点。比如，某人的痛点是赚钱太难，那么他的需求就可能是希望赚钱更容易；再如，某人的痛点是市场上难以买到好的水果，那么他的需求就可能是想吃好的水果。想要判断用户需求的真伪的前提是找准痛点，如果痛点本身就找错了，那么需求自然就变成了伪需求。

5018、人生至高境界佛为心，道为骨，儒为表，大度看世界技在手，能在身，思在脑，从容过生活。三千年读史，不外功名利禄；九万里悟道，终归诗酒田园

5019、有兴趣的孩子，比有证书的孩子，更有质感

5020、选址三个标准：最容易到达，最方便到达，最喜欢。5分钟能到达叫目标区域，15分钟能到达叫有效区域。

5021、目标清晰，职责明确，赏罚分明，超越伯乐”是我总结出来的管理者需要具备的最基本素质，做不到的话在组织内部或多或少会存在些问题，在此之上再去谈业务能力。如果一些创业者能够从一开始就明白并做到这些，我想创业的成功率可能会大很多吧。

5022、真正的高手从不找捷径，而是选择更难走的路

5023、当能力撑不起野心时，所有的路都是弯路。

5024、《孙子兵法》里所说，常胜将军不是因为百战，而是因为事先选择了站在一个不败之地。风险可控。

5025、朴初先生还说：“高官不如高薪，高薪不如高寿，高寿不如高兴。只有高兴是现款，其他都不过是支票而已。”

5026、管理不是控制，而是释放。真正好的管理是释放人性中本来就有的善意。

5027、熟读这 148 句，不会作诗也能吟

1、知人者智，自知者明。（老子）

2、人而无仪，不死何为。（诗经风相鼠）

3、言者无罪，闻者足戒。（诗经大序）

4、他山之石，可以攻玉。（诗经小雅鹤鸣）

5、投我以桃，报之以李。（诗经大雅抑）

6、天作孽，犹可违，自作孽，不可活。（尚书）

7、满招损，谦受益。（尚书大禹谟）

8、从善如登，从恶如崩。（国语）

9、多行不义必自毙。（左传）

10、居安思危，思则有备，有备无患。（左传）

11、人非圣贤，孰能无过？过而能改，善莫大焉。（左传）

- 12、知我者，谓我心忧，不知我者，谓我何求。（诗经王风黍离）
- 13、信言不美，美言不信。（老子）
- 14、祸兮福之所倚，福兮祸之所伏。（老子）
- 15、合抱之木，生于毫末；九层之台，起于累土；千里之行，始于足下（老子）
- 16、敏而好学，不耻下问。（论语公冶长）
- 17、己所不欲，勿施于人。（论语颜渊）
- 18、工欲善其事，必先利其器。（论语卫灵公）
- 19、君子坦荡荡，小人长戚戚。（论语述而）
- 20、岁寒，然后知松柏之后凋也。（论语子罕）
- 21、学而不思则罔，思而不学则殆。（论语为政）
- 22、知者不惑，仁者不忧，勇者不惧。（论语子罕）
- 23、人谁无过？过而能改，善莫大焉。（论语）
- 24、知之为知之，不知为不知，是知也。（论语为政）
- 25、知之者不如好之者，好之者不如乐之者。（论语雍也）
- 26、其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。（论语子路）
- 27、三人行，必有我师焉：择其善而从之，其不善者而改之。（论语述而）
- 28、大道之行，天下为公。（礼记礼运）
- 29、凡事预则立，不预则废。（礼记中庸）
- 30、学然后知不足，教然后知困。（礼记学记）
- 31、玉不琢，不成器；人不学，不知道。（礼记学记）
- 32、路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。（屈原离骚）
- 33、尺有所短，寸有所长。（楚辞卜居）
- 34、尽信书，不如无书。（孟子尽心下）
- 35、生于忧患，死于安乐。（孟子告子下）
- 36、得道多助，失道寡助。（孟子公孙丑）
- 37、民为贵，社稷次之，君为轻。（孟子尽心上）

- 38、穷则独善其身，达则兼济天下。（孟子尽心上）
- 39、天时不如地利，地利不如人和。（孟子公孙丑）
- 40、富贵不能淫，贫贱不能移，威武不能屈。（孟子滕文公）
- 41、锲而不舍，金石可镂。（荀子劝学）
- 42、吾生也有涯，而知也无涯。（庄子养生主）
- 43、君子之交淡如水，小人之交甘若醴。（庄子）
- 44、博学之，审问之，慎思之，明辨之，笃行之。（中庸）
- 45、临渊羡鱼，不如退而结网。（淮南子说林训）
- 46、风萧萧兮易水寒，壮士一去兮不复还。（战国策荆轲刺秦王）
- 47、桃李不言，下自成蹊。（史记李将军传）
- 48、燕雀安知鸿鹄之志哉。（史记陈涉世家）
- 49、运筹帷幄之中，决胜千里之外。（史记高祖本纪）
- 50、忠言逆耳利于行，良药苦口利于病。（史记留侯世家）
- 51、人固有一死，或重于泰山，或轻于鸿毛。（史记报任少卿书）
- 52、智者千虑，必有一失；愚者千虑，必有一得。（史记淮阴侯列传）
- 53、绳锯木断，水滴石穿。（汉书枚乘传）
- 54、若要人不知，除非己莫为。（汉枚乘上书谏吴王）
- 55、少壮不努力，老大徒伤悲。（汉乐府长歌行）
- 56、疾风知劲草，岁寒见后凋。（后汉书王霸传）
- 57、失之东隅，收之桑榆。（后汉书冯异传）
- 58、精诚所至，金石为开。（后汉书广陵思王荆传）
- 59、贫贱之知不可忘，糟糠之妻不下堂。（后汉书宋弘传）
- 60、志士不饮盗泉之水，廉者不受嗟来之食。（后汉书）
- 61、老骥伏枥，志在千里；烈士暮年，壮心不已。（三国曹操龟虽寿）
- 62、山不厌高，海不厌深；周公吐哺，天下归心。（三国曹操短歌行）
- 63、非学无以广才，非志无以成学。（三国诸葛亮诫子书）

- 64、非淡泊无以明志，非宁静无以致远。（三国诸葛亮诫子书）
- 65、勿以恶小而为之，勿以善小而不为。（三国刘备）
- 66、国以民为本，民以食为天。（西晋陈寿三国志）
- 67、盛年不重来，一日难再晨。（东晋陶渊明杂诗）
- 68、不戚戚于贫贱，不汲汲于富贵。（东晋陶渊明五柳先生传）
- 69、一年之计在于春，一日之计在于晨。（南朝萧铎）
- 70、宁为玉碎，不为瓦全。（北齐书元景安传）
- 71、当局者迷，旁观者清。（新唐书元行冲传）
- 72、疾风知劲草，板荡识诚臣。（唐太宗赠萧禹）
- 73、海内存知己，天涯若比邻。（唐王勃送杜少府之任蜀川）
- 74、欲穷千里目，更上一层楼。（唐王之涣登鹳雀楼）
- 75、黄沙百战穿金甲，不破楼兰终不还。（唐王昌龄从军行）
- 76、清水出芙蓉，天然去雕饰。（唐李白论诗）
- 77、大鹏一日同风起，扶摇直上九万里。（唐李白上李邕）
- 78、俱怀逸兴壮思飞，欲上青天揽明月。（唐李白宣州谢饯别校书叔云）
- 79、仰天大笑出门去，我辈岂是蓬蒿人。（唐李白南陵别儿童入京）
- 80、天生我材必有用，千金散尽还复来。（唐李白将进酒）
- 81、长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。（唐李白行路难）
- 82、兴酣落笔摇五岳，诗成笑傲凌沧海。（唐李白江上吟）
- 83、安能摧眉折腰事权贵，使我不得开心颜。（唐李白梦游天姥吟留别）
- 84、读书破万卷，下笔如有神。（唐杜甫奉赠韦左丞二十二韵）
- 85、会当凌绝顶，一览众山小。（唐杜甫望岳）
- 86、笔落惊风雨，诗成泣鬼神。（唐杜甫寄本十二白二十）
- 87、新松恨不高千尺，恶竹应须斩万竿。（唐杜甫）
- 88、尔曹身与名俱灭，不废江河万古流。（唐杜甫戏为六绝句）
- 89、今夜月明人尽望，不知愁思落谁家。（唐王建十五夜望月）
- 90、谁言寸草心，报得三春晖。（唐孟郊游子吟）

- 91、大凡物不得其平则鸣。（唐韩愈送孟东野序）
- 92、蚍蜉撼大树，可笑不自量。（唐韩愈调张籍）
- 93、业精于勤荒于嬉，行成于思而毁于随。（唐韩愈进学解）
- 94、晴空一鹤排云上，便引诗情到碧霄。（唐刘禹锡秋词）
- 95、沉舟侧畔千帆进，病树前头万木春。（唐刘禹锡酬乐天扬州初逢）
- 96、千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始到金。（唐刘禹锡浪淘沙）
- 97、山不在高，有仙则名；水不在深，有龙则灵。（唐刘禹锡陋室铭）
- 98、谈笑有鸿儒，往来无白丁。（唐刘禹锡陋室铭）
- 99、同是天涯沦落人，相逢何必曾相识。（唐白居易琵琶行）
- 100、在天愿作比翼鸟，在地愿为连理枝。（唐白居易长恨歌）
- 101、天长地久有时尽，此恨绵绵无绝期。（唐白居易长恨歌）
- 102、试玉要烧三日满，辨材须待七年期。（唐白居易放言）
- 103、曾经沧海难为水，除却巫山不是云。（唐元稹离思）
- 104、年年岁岁花相似，岁岁年年人不同。（唐刘希夷）
- 105、醉卧沙场君莫笑，古来征战几人回！（唐王翰凉州词）
- 106、黑发不知勤学早，白首方悔读书迟。（唐颜真卿）
- 107、采得百花成蜜后，为谁辛苦为谁甜。（唐罗隐蜂）
- 108、十年磨一剑，霜刃未曾试。（唐贾岛剑客）
- 109、谁知盘中餐，粒粒皆辛苦。（唐李绅悯农）
- 110、男儿何不带吴钩，收取关山五十州。（唐李贺南国）
- 111、春蚕到死丝方尽，蜡炬成灰泪始干。（唐李商隐无题）
- 112、身无彩凤双飞翼，心有灵犀一点通。（唐李商隐无题）
- 113、相见时难别亦难，东风无力百花残。（唐李商隐无题）
- 114、庄生晓梦迷蝴蝶，望帝春心托杜鹃。（唐李商隐锦瑟）
- 115、历鉴前朝国与家，成由勤俭败由奢。（唐李商隐）
- 116、桐花万里丹山路，雏凤清于老凤声。（唐李商隐）

117、海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。（唐僧云览）

118、剪不断，理还乱，是离愁，别是一番滋味在心头。（五代李煜乌夜啼）

119、昨夜西风凋碧树，独上高楼，望尽天涯路。（五代晏殊蝶恋花）

120、先天下之忧而忧，后天下之乐而乐。（宋范仲淹岳阳楼记）

121、残雪压枝犹有桔，冻雷惊笋欲抽芽。（宋欧阳修戏答元珍）

122、忧劳可以兴国，逸豫可以亡身。（宋欧阳修伶官传序）

123、祸患常积于忽微，而智勇多困于所溺。（宋欧阳修伶官传序）

124、月上柳梢头，人约黄昏后。（宋朱淑真生查子）

125、衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴。（宋柳永凤栖梧）

126、兼听则明，偏信则暗。（宋司马光资治通鉴）

127、由俭入奢易，由奢入俭难。（宋司马光训俭示康）

128、鉴前世之兴衰，考当今之得失。（宋司马光资治通鉴）

129、循序而渐进，熟读而精思。（宋朱熹读书之要）

130、问渠哪得清如许，为有源头活水来。（宋朱熹观书有感）

131、不畏浮云遮望眼，只缘身在最高层。（宋王安石登飞来峰）

132、看似寻常最奇崛，成如容易却艰辛。（宋王安石）

133、荷尽已无擎雨盖，菊残犹有傲霜枝。（宋苏轼冬景）

134、不识庐山真面目，只缘身在此山中。宋苏轼题西林壁）

135、旧书不厌百回读，熟读深思子自知。（宋苏轼）

136、博观而约取，厚积而薄发。（宋苏轼）

137、但愿人长久，千里共婵娟。（宋苏轼水调歌头）

138、人有悲欢离合，月有阴晴圆缺。（宋苏轼水调歌头）

139、生当作人杰，死亦为鬼雄。（宋李清照夏日绝句）

140、物是人非事事休，欲语泪先流。（宋李清照五陵春）

141、莫道不销魂，帘卷西风，人比黄花瘦。（宋李清照醉花阴）

142、花自飘零水自流，一种相思，两处闲愁。（宋李清照如梦令）

143、两情若是久长时，又岂在朝朝暮暮。（宋秦观鹊桥仙）

144、山重水复疑无路，柳暗花明又一村。（宋陆游游山西村）

145、僵卧孤村不自哀，尚思为国戍轮台。（宋陆游十一月四日风雨大作）

146、位卑未敢忘忧国，事定犹须待阖棺。（宋陆游病起书怀）

147、纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。（宋陆游冬夜读书示子聿）

148、古人学问无遗力，少壮功夫老始成。（宋陆游）

5028、人生最痛苦的就是拿得起放不下

5029、说是一种能力，不说是一种智慧。

5030、在谈到华为的人才激励机制的时候，任正非说：“我们是摸着石头过河，没有理论基础。我们的激励机制主要有两个方面：一是不让雷锋、焦裕禄吃亏，不让焦裕禄累出肝病，不让雷锋穿破袜子；二是集体奋斗。”所以，如果你要想让员工（部下）敬业，就要给他们一个敬业的理由；如果你想让员工（部下）承担责任，就要给他们一个承担责任的理由。而这一切一切的背后其实都是一个大道理，那就是薪酬分配机制。

5031、不怕没人才，就怕没平台。缺平台就一定缺人才。

5032、管理就是管班子

5033、定战略，选干部，搭班子，带团队

5034、衰退的最初征兆，就是无法吸引那些既有能力又有热情的人才。

5035、正如简奥斯丁说：“只考虑钱的婚姻是荒谬的，不考虑钱是愚蠢的。”

5036、有一次学生问他：“先生对写文章有何高见？”

刘文典信口答道：“问得好！”然后写下5个大字“观世音菩萨。”

学生看完一头雾水，刘文典解释道：观，即多多观察生活；世，则指要明白世故人情；音，就是强调写文要讲究音韵；菩萨，便是说要有救苦救难、关爱众生

的菩萨心肠。”

5037、人生在世，见鸡行事。

5038、价格上，老干妈针对其目标人群定价，哪怕做强做大后也坚守价格定位，价格涨幅微乎其微，再加上品牌优势，这就使得对手没有丝毫可乘之机，因为低于老干妈没利润，高过老干妈没市场。

5039、富兰克林说，时间是构成生命的材料。你选择用什么填充了时间，就选择了用什么填充了生命，你把时间花在哪里，你就会成为什么样的人。

5040、真实和谎言在河边洗澡

5041、智者相信看不见的，愚者只相信看得见的。

5042、陈继儒（1558—1639），字仲醇，号眉公、麋公，明代知名文学家、书画家华亭（今上海）人。警世通言。

5043、定战略，选干部，搭班子，带团队。管理就是管班子。

5044、小鸡不尿尿，各有各的道。

5045、从大局着眼，从小处入手。

5046、雷鲍夫法则：在你着手建立合作和信任时要牢记我们语言中：1、最重要的八个字是：我承认我犯过错误 2、最重要的七个字是：你干了一件好事 3、最重要的六个字是：你的看法如何 4、最重要的五个字是：咱们一起干 5、最重要的四个字是：不妨试试 6、最重要的三个字是：谢谢您 7、最重要的两个字是：咱们 8、最重要的一个字是：您

5047、经营分析体系有三个基本元素：指标报表、经营分析报告、经营分析会议。

5048、小额、分散，服务传统金融机构没有覆盖的群体，而和传统金融的关系，就是“合作而不竞争，补充而不替代，附属而不僭越”。

这些都是互联网金融的要素和生存法则。

5049、衰退的最初征兆，就是无法吸引那些既有能力又有热情的人才。

5050、正如简奥斯丁说：“只考虑钱的婚姻是荒谬的，不考虑钱是愚蠢的。”

5051、有一次学生问他：“先生对写文章有何高见？”刘文典信口答道：“问得好！”然后写下5个大字“观世音菩萨。”学生看完一头雾水，刘文典解释道：观，即多多观察生活；世，则指要明白世故人情；音，就是强调写文要讲究音韵；菩萨，便是说要有救苦救难、关爱众生的菩萨心肠。”

5052、精神是不怕死的，可怕的是被人遗忘

5053、独立之精神，自由之思想。

5054、没有标准，就是没有价值

5055、你对薪资待遇的要求，是一个明确的数字，还是一个浮动值？

5056、轻易得到，就不会珍惜。

5057、有时公道并不在人心，但时间，却可以将失去的公道追讨回来。

5058、才干（talents）是你油然而产生并贯穿始终的思维、感觉或行为模式。优势识别器所评测的便是你的各种才干主题。知识（knowledge）由所学的事实和课程组成。技能（skills）是做一件事的步骤。这三者：才干、知识和技能合在一起就构成了你的优势。

1. 前瞻战略，和谐理念
2. 信仰统率，责任关联
3. 学习竞争，分析思维
4. 搜集回顾，审慎完美
5. 沟通统筹，体谅包容
6. 专注排难，积极行动
7. 适应交往，公平体谅
8. 个别取悦，诚实亲和
9. 纪律自信，伯乐成就

5059、中外健康大调查结论：健康长寿的原因应该是多方面的，不仅仅是饮食，也不仅仅是锻炼，还不仅仅是优越的生活条件等等，而更重要的是人的心态，是人际关系，是乐观的性格。从而提出了九大途径：笑，是营养素；话疗，是特效药；朋友，是不老丹；宽容，是调节器；奉献，是利息收益，淡泊，是免疫剂，知足，是开心果，随遇而安，是大智慧，仁慈善良，是福根！很有道理的一段话，送与朋友们分享共勉吧！

’动”！很精彩的一段话：

水不动就是死水，人不动就是废人，钱不动就是废纸。人生要有六动：

1，朋友靠走动； 2，团队靠活动； 3，友情靠互动； 4，资金靠流动； 5，生命靠运动； 6，成功靠行动！动起来，生活就有激情。

我：

“存量经济”就是要以现有经济为基础实现增长，而“增量经济”就是要通过鼓励创业创新不断发展新产业来实现增长。

5060、成大事者不谋于众，对于其它人虽然不与人商议，在他本人却必是深思熟虑的。

5061、人才是那些不听话的人，高级主管难就难在，要去收服这些真正有才干的人，这是主要工作。

5062、非淡泊无以明志，非宁静无以致远。司马懿

5063、败而不耻，败而不伤。司马懿逆熵第一

5064、遇到烂人不计较，碰到破事别纠缠！

5065、人败皆因懒，事败皆因傲，家败皆因奢

5061、人生哪能多如意，万事只求半称心

5062、全球最大的食品集团雀巢，2018年收入高达6185亿人民币，几乎是中国食品巨头的10倍。而净利润也达678.4亿人民币，平均一天净赚1.8亿。另外，

雀巢 2018 年中国收入为 474 亿，和国内的巨头差不多规模。

5063、敢为人后，后来居上。

5064、比如步步高是在 VCD 竞争最激烈的时候进入这个领域的，很多人说这是红海产业，段永平却说人多的地方往往更安全，虽然失去了市场先机，但看清了前车之鉴。

5065、为人不必有傲气，处事岂可无血性。

5066、势就是上升通道。势在股在，势增股增，势减股减，势走股走

5067、生意差的餐厅是“顾客选店”，生意好的餐厅是“店选顾客”。

5068、生意不好的餐厅，往往是顾客随机选择了你，因为打折促销、平台上的优惠活动，因为门店门口的引导员热情，不好意思拒绝，而随机走进了你的餐厅。这种顾客是大量随机选择的餐厅，就称之为生意差的餐厅，有些地方又叫淡铺。

5069、生意好的餐厅呢，老板他知道自己的顾客是谁，知道自己要什么样的身份、什么样的消费习惯、消费理念、消费需求、消费动机、消费场景。于是，他就可以在门头上展现出自己的理念和特色，从而达到筛选顾客的目的。西贝、巴奴、眉州东坡、九毛九等优秀的企业，和我们的绝大多数学员都实现了“选择顾客”。

5070、我们的学员之所以能够在短短的时间内就能够有大幅的业绩的增长，就是他们学到和悟到了这个“根本区别”，并且大胆地在自己的门店当中实践，找准了自己的客户群。

5071、知乎上有个问题是：“年轻人如何积累人脉？”其中有一条回答是：“提高自己的被利用价值。”

5072、幸福就是有事做，有人爱，有所期待。

5073、《泛海》险夷原不滞胸中，何异浮云过太空？

夜静海涛三万里，月明飞锡下天风。

5074、“永远要相信别人比你聪明。一个相信边上的人比你聪明的人，才是真正的智者。相信自己比别人聪明，麻烦就会来。”马云就说过，领导永远不要跟下属比技能，下属肯定比你强；如果不比你强，说明你请错人了。

5075、邪正看眼鼻，真假看嘴唇。功名看气概，富贵看精神。

5076、命由己造，相由心生。

5077、你走过的路、读过的书、见过的景，就像食物和水一样喂养着你的修养。一个人的修养外化于行，便会表现在人的相貌上。你的一举一动，一颦一笑，都体现着你的修养。

5078、选人的关键是能不能把 0 做到 1，把业务做起来。

5079、选人的重点：学习力和反思力

6080、根据瑞幸提供的数据，2018 年中国现制茶饮市场规模为 680 亿元，到 2023 年，这个规模预计将上升到 1580 亿元，换算下来，年复合增长率大约为 18.4%。

6081、自然界三大基本常数；

万物都是由原子构成；

欧几里得几何公理；

自然选择、适者生存；

人人生来平等；

让自由之风吹拂；

笔胜于剑；

隐形之手；

大道至简；

自然界基本常数

作为一个物理学家，我觉得人类文明最高的建树还是科学真理。科学真理最重要

的是两点，一是能量，二是信息。

6082、自然孕育，述而不作。

6083、创业者有四大件：1、资本，简单地说就是钱；2、人：人才、思维、管理、品牌；3、模式：怎么赚钱的方法手段；4、资源：关系、人脉、粉丝、会员、数据等；

6084、人之所以能放下眼前的面子，是因为有更大的期许和追求。

6085、人就是在一些地方失了面子，再到另外一些地方找回面子。

6086、双向思维、因果思维、承接思维、利他思维。

6087、有机会一定要试一试，试错的成本并不高，错过的成本非常高。

6088、仇山万重，恨海无边。

6089、科学的伟大在于能够告诉我们科学的界限在哪里？

6090、你担心什么，什么就控制那你。

6091、**“不是阳澄蟹味好，此生何必住苏州？”**接受南方周末记者采访时，苏州市阳澄湖大闸蟹行业协会新闻办主任姚水生，常把**章太炎夫人汤国黎**的这句评价挂在嘴边，认为这句诗为阳澄湖大闸蟹驰名中外增色不少。

6092、鱼走深潭，蟹走湾。C道出位

6093、最高贵的复仇是宽容。——雨果

6094、要么干，要么走，千万别混。

6095、小公司对于优秀人才的依赖要比大公司大得多！”——史蒂夫 ● 乔布斯
苹果前 CEO 在多年前总结的这句话成为经典，用这句话来看当下的装饰公司，再合适不过了！因为，无论大小公司，其支撑企业的，最为重要的就是一团队！

6096、你的团队里有多少人拿着两三千的工资制造着上万元的负能量？

6097、凳不离三，门不离五；床不离七，桌不离九

6098、一瓶水不响，半瓶水晃荡。

6099、通过这个案例，本人总结了几点建议，期待看到这篇文章的创业者有所感有所悟。

一、 创业前，一定要问清自己，为什么创业？是为了一项事业，还是为了自己的某种情结？

二、 创业之初，一定要弄清楚自己的创业项目，做好事前规划，目标明确，步骤清晰。

三、 创业选项要准确，隔行如隔山，最好是自己熟悉的行业。

四、 创业过程中要有应变能力，没有绝好的项目，只有把项目做得好的创业者。

五、 创业遇困境，切忌有病乱投医。

六、 是最后一点，也是最重要的一点，没有抗风险的能力，不要借钱创业，不然，稍有 不慎你会越创业越穷。

6100、“有福同享 有肉你长”